







伝えたい事があるのです!!



僕も出番が  
欲しい...いやいや  
実はこの機会に  
僕からもぜひ

どうして  
ここに?



アソビ  
サービス24代表  
小林忠文



当時はご高齢者を標的に  
した リフオーム詐欺や  
ぼったくりが横行して  
いたんだ

見積り

ガーン

サッカー引退後、帰国して  
鍵・水道トラブル対応の  
事業を始めたんだけど...

実は僕メキシコの  
プロサッカー選手  
だったんだ

すごい!



そんなある日

そうだ!!



10年前に

アンシンサービス24を  
設立した当初も

その想いを  
どうすれば形に  
できるか ずっと  
追い求めていました



困っている人の力  
になれるだろうと  
考え続けた...

そんな中僕は真っ当に  
業務を行いながら  
どうしたら 本当に

全国にアンシン  
サービスの車を  
走らせ

日本中の人々の  
"住生活"を  
守ろう!!

お客様の  
お困り事に  
誠実に対応し  
感動を創出し続ける  
会社にするんだ!!



この志を立ててから  
協力しあえる  
たくさん仲間と  
出会えるようになり  
それが

**誠実  
感動**

現在のアンシン  
サービスの24の形に  
繋がっているんだよ

そして!! 今日  
やってもらった  
仕事もすべて  
実はとっても  
意味のある  
事なんだ!!





「営業」と「工事」を一緒にする事は非効率的な部分もあるけれど

効率や利益よりもお客様との信頼関係を深く築くこと

僕らはそれを目指しているんだよ

またよろしくね



信頼があつてこそ僕らの仕事だし

何よりお客様からの信頼は僕らの力の源だからね!!

あっ

それはたしかに今日一日で

ぼくにもわかりましたよ!!



もつともつとこの安心の輪が広がると良いですよ

その為に我々ももつと頑張らねば...

全国に安心をお届けできる

その日まで!!